



ТОО «СК-Фармация»

«Госзакупки - 2026»: *прямые контракты,
неснижаемый запас и прогнозирование
спроса для снижения дефицита*

г. Астана
2026 год

Трансформация «СК-Фармация» 2026: Экосистема прозрачности и доверия

Принцип: «Ашықтық пен сенімділік»
(Прозрачность и доверие).

От закрытой модели распределения
к открытому гаранту национальной
лекарственной безопасности.



581
млрд тенге

Суммарный порог
потребности на
2026 год.

2 000+

наименований в плане
закупа (рост +7,2%
к 2025 г.).

50
млрд тенге

Сгенерированная
экономика за счет
предварительных
процедур.



Дополнительный охват
пациентов за счет
перераспределения
сэкономленных средств

СИСТЕМА ПРОАКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Ранее применяемый механизм

Борьба с дефицитом по факту, непрозрачная потребность, многоуровневые посредники.



2026 (Проактивная система)

ИИ-прогнозирование, прямые контракты с заводами, стабилизированные резервы.

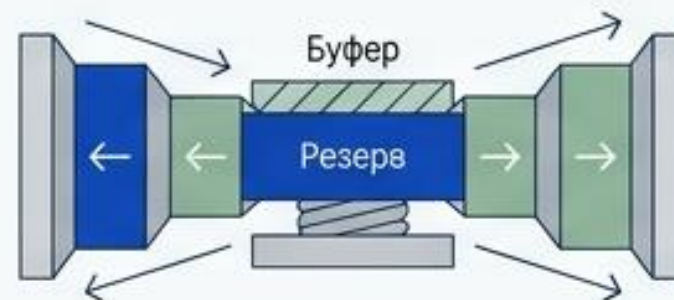
100% Лекарственная безопасность

1. Прямые контракты

Исключение посредников и 100% защита от фальсификата.

Снижение стоимости инновационных препаратов на 15–20%.

2. Неснижаемый запас



На 2026 г. 21 млрд. тг. Покрывает 2-х месячную потребность

Увеличение с 12 (в 2024 г.) до 655 критически важных наименований.

3. Планируется внедрение ИИ

Прогнозирование сезонных всплесков (ОРВИ/грипп)
Блокировка рисков затоваривания.

Усиленный контроль: Маркировка и новая логистика



Цифровое ядро, система прослеживаемости:

- 100% обязательная маркировка препаратов;
- внедрена система управления складом (WMS), для мониторинга остатков до уровня ячейки хранения и отслеживания внутрискладских перемещений;
- полная автоматизация сбора заявок и интеграция с информационными системами лекарственного обеспечения МЗ РК.



Логистический рывок


1	Операционные склады	Планируется увеличение складов (строительство 6 собственных складов)
2	Скорость доставки:	Сокращение сроков отгрузки с 10 до 5 рабочих дней
3	Умные склады:	100% оснащение складов онлайн-датчиками температуры.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

Единый
дистрибьютор
как драйвер
развития рынка



Глобальное партнерство

- Долгосрочные прямые контракты (до 10 лет) с гигантами: Roche, Pfizer, Novartis, Sanofi.
- Более **400** наименований закупаются напрямую (рост в **2,2** раза с 2024 г.).
-  рост закупа через платформы ЮНИСЕФ, ПРООН и СТОП ТБ (вакцины, ВИЧ, туберкулез).

Отечественное производство и локализация

- Целевая доля препаратов РК: **34%** к 2027 году.
- **83** долгосрочных договора с **31** местным производителем (**971** наименование).
- **360 млрд тенге**: сумма **7** новых инвестиционных соглашений для локализации Vigpharma.
- Фокус: строительство новых цехов стандарта GMP и трансферт технологий для биосимиляров.

Госзакупки-2026: Технологии на службе здоровья нации



Главная цель – полное отсутствие дефицита и максимальная доступность качественных лекарств для каждого гражданина Республики Казахстан.

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

